



Vertriebsingenieur (m/w/d) Vollzeit

Ihre Aufgaben

- ⇒ Akquisition neuer Projekte/Kunden inklusive Projektierung und Betreuung von Angebot bis SOP
- ⇒ Konzeptionierung und Ausführung vertrieblicher Aktivitäten
- ⇒ Initiierung und Einführung neuer Produkte und Technologiefelder
- ⇒ Identifizierung von Kundenbedarfen
- ⇒ Erstellung von technischen und kommerziellen Angeboten einschließlich deren Prüfung und Verfolgung
- ⇒ Betreuung und Abwicklung bestehender und laufender Projekte/Aufträge sowie Betreuung und Vertiefung von Kundenbeziehungen
- ⇒ Zusammenarbeit und Koordination mit internen Schnittstellen in Bezug auf Vertriebsthemen und Kundenanliegen
- ⇒ Unterstützung bei der Planung von Umsatz, Auftragseingang und Fertigungseinlastungen
- ⇒ Marktrecherchen und -beobachtungen hinsichtlich politischer, wirtschaftlicher und technologischer Trends und Ableitung konkreter Handlungen bzw. Handlungsempfehlungen sowie Auswertung von Erkenntnissen / potentieller Konkurrenten, insbesondere deren firmenpolitischen Verhaltens, und technologischer Aktivitäten und Umsetzung.
- ⇒ Planung, Vorbereitung und Durchführung verkaufsfördernder Maßnahmen wie Messen, Homepage, etc.

Ihr Profil

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams für technische Produkte suchen wir engagierte Kollegen. Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium mit technischem Schwerpunkt und Kenntnissen im Bereich Betriebswirtschaftslehre sowie über mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, Projektabwicklung und Kundenbetreuung. Kommunikation mit Kunden auch im internationalen Verkaufsgebiet gehört für Sie zum Tagesgeschäft. Für Sie steht der Kunde im Fokus wofür ein aufgeschlossener, selbstständiger und proaktiver Austausch mit diesen sowie mit internen Schnittstellen ebenso selbstverständlich ist wie eine strukturierte und initiative Arbeitsweise. Im Austausch überzeugen Sie durch sicheres, kundenorientiertes und engagiertes Auftreten. In einem dynamischen Umfeld fühlen Sie sich wohl und reagieren auf kurzfristige Änderungen professionell. Mit Office Anwendungen und ERP-basierten Abläufen sind Sie vertraut. Ihr Profil wird durch eine sachliche und zielorientierte Einstellung sowie eine professionelle Kommunikation ergänzt und durch verhandlungssichere Korrespondenz in Englisch abgerundet.

Unser Profil

Als mittelständisches Unternehmen mit 160 Mitarbeitern und einem Tätigkeitsbereich in Luftfahrt und Sensorik bieten wir Ihnen ein innovatives und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld. Aufgrund kurzer Entscheidungswege wird Eigenverantwortung und Selbstständigkeit von jedem Mitarbeiter erwartet, was durch unser engagiertes und motiviertes Team möglich ist. Gemeinsam können wir unseren Kunden leistungsfähige Produkte nach höchsten Qualitätsansprüchen bereitstellen.

Ihre Qualifikationen

- ⇒ Abgeschlossenes Studium in den Fachbereichen Mechatronik, Elektrotechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Fachrichtung. Zusatzausbildung bzw. Erfahrungen / Kenntnisse im Bereich Betriebswirtschaft sind elementar.
- ⇒ Professionelle Kommunikationseigenschaft schriftlich wie mündlich.
- ⇒ Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen vorteilhaft.
- ⇒ Fortgeschrittene Kenntnisse in EDV-Anwendungen, MS-Office und ERP-Systemen.
- ⇒ Technisches Verständnis und Interesse
- ⇒ Reisebereitschaft

Senden Sie Ihre Bewerbung an folgende Adresse:



ASG Luftfahrttechnik und Sensorik GmbH
 Junkersstraße 2
 69469 Weinheim
www.asg-weinheim.de

Herr Gerhard Stein
 Personalleiter
 06201 603-231
g.stein@asg-weinheim.de